

この5年間で20社の不動産会社のネット戦略を
コンサルして分かったこと。全てお伝えします。

特別講師

中井和久

5月23日(火) 14:00~16:00
武蔵野プレイス 無料セミナー

講師プロフィール

2002年~2010年

ご自身で神奈川県で不動産会社を開業。従業員2名の街の不動産会社を経営。
インターネットを駆使した不動産仲介業で年間最高売上1億2,000万を達成。

2010年~

関東圏の不動産会社20社以上にインターネット戦略コンサルティングとして
アドバイス。全ての会社で増収増益を達成。※全て10名以下の街の不動産会社

2015年~

神奈川県横須賀市で、高齢者を対象とした賃貸業として会社を設立。
深刻な高齢化が進むエリアでこれからの社会に必要な不動産会社を目指し開業。

2017年~

横須賀の弁護士・行政書士らと共に一般社団法人【あんしんライフよこすか】を設立。

自らも不動産会社を経営するかたわら、インターネット戦略で20社以上の
不動産会社にアドバイス支援。自分の営業戦略も変えながら、支援する会社と共に
真剣に考え取り組んだ結果、全ての会社を増収増益に導くことができた。
もはや若者のためだけのツールではなくなったインターネット。インターネットは
パターン化されるツールではなく、多様化し続けるツールと思い知らされた。
競合他社との熾烈な生存競争を勝ち抜くために、営業戦略を模索し続けたこの5年間で、
たくさんの実験と失敗を積み上げた先に初めて見えてきた成功の鍵。
変化に対応し顧客を獲得し続けるために必要なもの。それがデータベースだった。

この5年間の経験値が全てが詰まった、聞きごたえのあるセミナーです。

難しいインターネットの
話しは一切ございません。
不動産会社の社長だから
語れる、街の不動産会社
のためのお話です。

この理由。知りたい方は必見です。

ネット人口は増えてるのにアクセス減

ポータルサイト頼りの会社は危険

不動産会社に訪問する人はいなくなる

経営者様向けのセミナーです。定員20名