

インターネット不動産セミナー

変わりゆく不動産業

手数料での差別化はすでに限界
今後の不動産仲介業を考えます

12月7日【木】 開催

経営者向け
セミナー

御社にとって今後の差別化戦略の指針となればと願っております。

会場

キヤノンシステムアンドサポート(株)
川崎営業所 セミナールーム
神奈川県川崎市幸区堀川町580
ソリッドスクエア西館2F

地図

ソリッドスクエア西館 2F

キヤノンシステムアンドサポート(株)



日時

12月7日【木】
14:00～16:00

講師

リングアンドリンク株式会社
WEB戦略 コンサルタント

参加費

無料

セミナーコンテンツ

- 手数料以外の差別化の方法とは？
- まずは集客！SEOは過去のもの！
- 売り買い両方に向けた戦略紹介！

インターネットが登場して20年。物件はお客様が自分で探してくるのが当たり前。さらに手数料無料をアピールする不動産会社の登場で、それに迎合するべきか。他に差別化の方法はないか。悩める会社が多いように感じます。そんな中、違った視点から差別化や集客を考える不動産会社が増えてきています。手数料だけでの差別化には既に限界を感じ、そこには単なる広告を超えた、顧客のための情報提供がありました。限られた人員、コストで戦うには物件データだけでなく顧客データ、ビックデータの活用が不可欠です。さらに売却査定獲得に向けた取り組みも。そうした全国の事例をご紹介しながら、街の不動産会社にフォーカスを当て、今後の不動産仲介業を考えます。以前、当セミナーにご参加頂いた会社様も大歓迎です。きっと新たなヒントが見つかるはず！是非ご参加ください。

セミナーお申込みはWebから

キヤノンS&S セミナー

検索

- ・お申込みは1名様単位での登録になります。
- ・受付期間は2017年12月6日(水)までとなります。

イベント情報⇒地区をクリック

お申込みURL <http://www.canon-sas.co.jp/ev/area05.html>

※お申込みに際しては、お申込みWebサイト記載の【個人情報の取り扱い】をお読み頂き、ご同意の上お申し込みください。

セミナーお問合せはこちら

Canon

キヤノンシステムアンドサポート株式会社

神奈川支社
横浜市神奈川区栄町3-12
パシフィックマークス横浜イースト9F
TEL:045-620-0123 担当: 藤木